

# Crescendo com o Brasil

Roberto Vidigal, presidente da TenarisConfab, fala do longo relacionamento com a Petrobras e de como o desenvolvimento das empresas traduz o desenvolvimento do país

Continuação da capa

## Vendemos Crescimento

Nenhum relacionamento dura mais de meio século sem que haja bons motivos para isso.

Demonstrando eficiência e qualidade, na hora de vender e de prestar bom atendimento pós-venda, a Confab tem sido parceira da Petrobras em projetos que não só fazem parte do crescimento de ambas as empresas, como estão diretamente relacionados ao desenvolvimento do Brasil.

Uma relação marcada por fatos históricos, repleta de desafios, com recordes superados e planos ambiciosos.

Oscar Cavanha, gerente-geral da Petrobras, resume esses fatos em poucas palavras: “Todos os negócios são bons para a Petrobras quando nos referimos ao relacionamento com a Confab.”

## O incentivo da Petrobras

A Petrobras nasceu em 1953 com a proposta de trazer auto-suficiência de petróleo ao Brasil e desafiou a Confab a fazer o primeiro reservatório para uma refinaria.

Foi ela quem auxiliou também o desenvolvimento de novos equipamentos, conta Roberto Vidigal, presidente da Confab desde 1985: “Graças à confiança e apoio da Petrobras que a Confab iniciou sua história. Sem esse apoio não conseguiríamos”, segue Vidigal.

Quando a Petrobras decidiu refinar o petróleo e investir em refinarias, a Confab, que iniciou sua trajetória fabricando tanques para postos de gasolina, foi convidada a fazer os tanques para o refino de petróleo. Logo depois vieram os vasos de pressão, fornos e torres.

Com a inauguração da refinaria Presidente Bernardes, na cidade de Cubatão, SP, e o início da exploração comercial dos campos do Recôncavo Baiano, grandes marcos da década de 50, levaram a Petrobras a atingir a produção de 65 mil barris de petróleo por dia.

A Confab participou intensamente do programa de implementação de pólos petroquímicos, planejados para propiciar auto-suficiência brasileira com relação aos insumos básicos para os setores químicos e derivados de petróleo, e do programa de ampliação do parque siderúrgico nacional, fornecendo equipamentos como altos fornos e aciarias completas.

Hoje, Confab Equipamentos está apta a fabricar praticamente todos os componentes de uma refinaria.

## Início da produção de tubos

Só em 1961 a Confab começou a fabricar tubos, também incentivada pela estatal, e foi dividida em duas áreas de atuação: produção de tubos de aço e produção de equipamentos, hoje, respectivamente chamadas de TenarisConfab e Confab Equipamentos.

Em 1964 a Petrobras comprou da Confab tubos para o primeiro oleoduto do Brasil, feito exclusivamente com produtos brasileiros, o Orbel - Linha Belo Horizonte-Serra da Mantiqueira.

“Foram as exigências de excelência da Petrobras que permitiram à Confab a qualidade para competir no mundo inteiro. Todos esses desafios, toda credibilidade, a confiança de que éramos capazes de

A história da TenarisConfab mistura-se à história do desenvolvimento de muitos países. Desde a década de 50 a empresa já participava de projetos de grande importância nacional e internacional. Veja na linha do tempo alguns dos destaques dessa trajetória.



◀ 1953 Fabricação de equipamento para a indústria de base.

1943

Compra da Fábrica Nacional de Tambores. Início da história da Confab.

1953

Criação da Petrobras.

Fabricação de equipamentos para a indústria de base.

1954  
Expansão do negócio com a compra da unidade de São Caetano do Sul.

1961

Início de produção de tubos de aço soldados.

Fornecimento de estacas tubulares para a construção da Usiminas.

1970

Conquista de novos mercados.

1974

Construção da Confab Tubos em Pindamonhangaba.

1977

Construção da Confab Equipamentos em Moreira César.

1978

Contrato com Pemex de US\$ 60 milhões.

1980

Abertura de capital na BOVESPA.

1985

Contrato de US\$ 20 milhões para o poliduto Replan-Brasília.

Fornecimento de tubos de aço para a All American Pipeline, EUA.

1990

Troca de ações com Siat.

1994

Gasbel - Rio-Belo Horizonte - 21 mil toneladas de tubos - US\$ 19 milhões.

fazer, e a política de utilizar produtos nacionais, que criaram a Confab e outras empresas”, reforça o presidente.

No mesmo período teve início a exploração da Bacia de Campos.

### Novos desafios, novas conquistas

Na década de 70, a Petrobras decidiu encarar o mar em busca de alternativas para a exploração de petróleo. A iniciativa resultou na descoberta de vinte campos marítimos e as conquistas no setor petrolífero não pararam.

Ao atingir, em 1985, a marca de 500 mil barris por dia, a Petrobras deu um importante passo para a auto-suficiência de petróleo planejada, hoje, para 2006. Ainda neste ano, com um contrato de US\$ 20 milhões, Confab forneceu à Petrobras tubos para o poliduto Replan-Brasília.



### Roberto Vidigal, Presidente da TenarisConfab

“Foram as exigências de excelência da Petrobras que permitiram à Confab a qualidade para competir no mundo inteiro. Todos esses desafios, toda credibilidade, a confiança de que éramos capazes de fazer, e a política de utilizar produtos nacionais, que criaram a Confab e outras empresas.”

### Grandes projetos consolidam a trajetória das empresas

Em 1994, com a construção do Gasbel, foram mais 24 mil toneladas de tubos para a construção do gasoduto que liga o Rio de Janeiro a Belo Horizonte.

Com a construção do gasoduto Brasil-Bolívia, em 1997, um

dos maiores projetos de infraestrutura já realizados no mundo, Petrobras e Confab consolidam sua história no cenário nacional e internacional.

Tem início um novo século e o trabalho não para. Hoje, as empresas possuem diversos projetos em desenvolvimento,

além do contrato de parceria assinado pelas empresas em 2002 (ver nota completa na página anterior).

Petrobras, TenarisConfab e Confab Equipamentos continuam sua história e continuam a escrever a história do Brasil.



◀ 1998 Construção do Gasoduto Bolívia-Brasil.

▶ 2002 Fornecimento just-in-time para Petrobras.  
2003 Nova planta de tratamento térmico.



### 1995

Poliduto Replan-Brasília – 24 mil toneladas de tubos – US\$ 21 milhões.

### 1998

Contrato de US\$ 600 milhões para a construção do Gasoduto Bolívia-Brasil.

### 1999

Confab em associação com a Soco- Therm inaugura a Soco-ril do Brasil, planta de revestimento especial para tubos de aço.

Venda da Confab para a Organização Techint.

### 2000

Criação da marca Tenaris.

### 2001

Fornecimento de tubos de aço para o projeto Camisea (Peru), OCP (Equador), GASYRG (Bolívia) e Carina & Áries (Argentina).

### 2002

Início das operações da Base em Macaé, RJ.

Contrato de US\$ 98 milhões com a Petrobras para a construção da Malha Sudeste.

Contrato de US\$ 113 milhões para o projeto PDET PDEG da Petrobras.

### 2003

Início das operações da planta de revestimento em Ubu, ES.

Inauguração da planta de Tratamento Térmico da TenarisConfab.

30 mil toneladas de tubos fornecidos a The National Gas Company of Trinidad and Tobago para o gasoduto Bud Pipeline Project, na região do Caribe.

### 2004

41 mil toneladas de tubos fornecidos à Malaysian International Trading Corporation (MITCO) no Sudão.

Contrato de US\$ 107,7 milhões com Toyo para a construção do gasoduto Catu-Carmópolis-Pilar, da Petrobras.